

Enviamos saludos a nuestros distribuidores y usuarios finales que estuvieron con nosotros tanto en las presentaciones de Barware en Aguascalientes y Zacatecas, como en la ExpoAzerty 2006 en Torreón y Monterrey. Cualquier duda que tengan la pueden resolver en www.MyBusinessPOS.com. Esperamos que los eventos hayan alcanzado sus expectativas.

Esta semana del 28 al 31 de marzo estaremos en la Expo Antad 2006 con nuestros amigos de Guadalajara. Vale la pena visitar este evento aún cuando no viva usted en Guadalajara, ya que cuenta con un pabellón tecnológico en donde se muestran las últimas tecnologías al servicio de las tiendas de autoservicio y departamentales. Mas información la puede encontrar en <http://www.antad.org.mx/expo2006/>

Reiteramos la invitación a nuestros mayoristas, a fabricantes de hardware de punto de venta y código de barras, y a nuestros distribuidores a que formen parte de este boletín enviándonos información que deseen promocionar a Boletín@MyBusinessPOS.com.

Tips

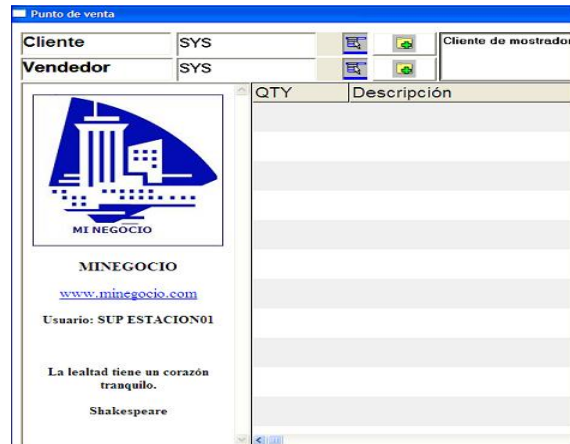
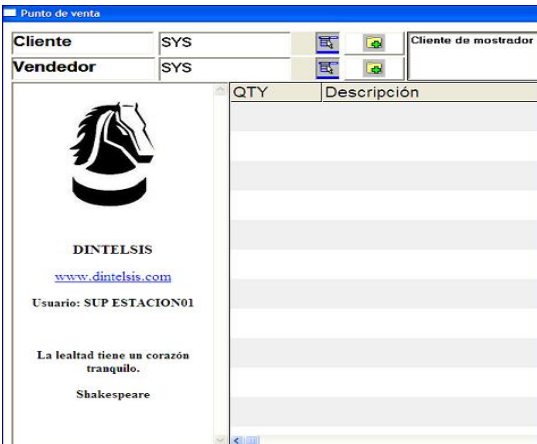
CAMBIE LA APARIENCIA DEL PUNTO DE VENTA EN SU BENEFICIO.

Por: Eduardo Betancourt

¿No le gustaría que el punto de venta llevara su logo y los datos de su negocio?

Que en lugar de:

Le quedara:



MyBusiness POS es un software personalizable. Cambiar la apariencia del punto de venta con sus datos hace ver a su negocio con más prestigio y presencia ante los clientes.

En esta ocasión personalizaremos la imagen, nombre de la empresa y sitio Web. Cabe mencionar que no es necesario ser un experto programador para hacer estos cambios, en realidad es sencillo:

1. Copie el archivo con su logo a la siguiente ruta: "C:\Archivos de programa\MyBusiness\Images" o "C:\Archivos de programa\MyBusiness Delta\Images", según la versión que tenga.

Nota: Para una mejor vista es recomendable que el archivo tenga una resolución de 150 X 180 píxeles y formato JPEG.

2. Entre en la siguiente ruta dentro del *Business Manager*:
Configuración / Personalización / Procedimientos o rutinas de usuario / PUNTOV019

3. Damos un doble clic sobre el script *PUNTOV019* para poder ver el código. En las líneas correspondientes cambie el contenido de www.dintelsis.com por el de su negocio www.minegocio.com así como la leyenda "DINTELSIS" por "MI NEGOCIO" y 'logo.jpg' por el nombre del archivo con su logo.

4. Guarde el script con <F2> y ¡Listo! Ejecute su punto de venta personalizado para su negocio.

ARQUEO DE EFECTIVO: UNA NUEVA FUNCIÓN EN EL PUNTO DE VENTA.

Por: Romyna Montiel

Ahora en *MyBusiness POS 2006 "Delta"*, además de todas las funciones existentes en la ayuda del *Punto de Venta* que usted ya conoce, se han incluido otras muy útiles, como el *Arqueo de efectivo*.

Este pequeño módulo sirve para hacer una comparación entre el efectivo que se tiene físicamente en la caja y el que se tiene registrado en el sistema como efectivo entrante.

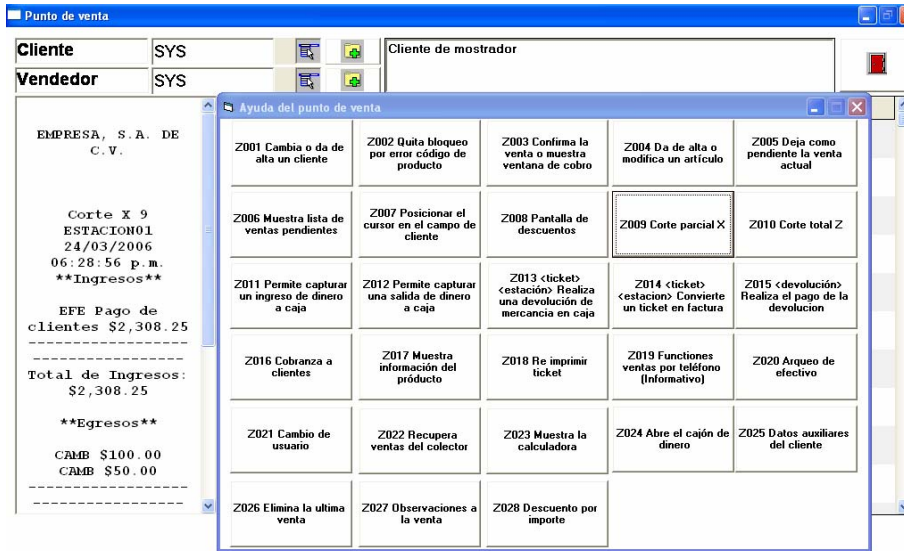
Procedimiento:

Para llevarlo a cabo, primero debe hacerse un *Corte parcial X* para saber cuanto efectivo

debemos tener en caja.

1. El primer paso es abrir la ventana de *Ayuda del punto de venta*

2. Se selecciona entonces la opción *Z009 Corte parcial X*. Lo que veremos es que, aún cuando siga en primer plano la ventana de *Ayuda del punto de venta*, en el panel izquierdo de nuestro *Punto de venta* aparecerá la información del corte que acabamos de realizar, mostrándonos la estación, fecha, hora y el total de efectivo que ha entrado a la caja por concepto de ventas, como se muestra a continuación:



Z009

Total MN \$

0.00

3. El último paso entonces es seleccionar en la *Ayuda del punto de venta* la opción *Z020 Arqueo de efectivo*, y entonces en la pantalla que se muestra se deben ingresar las cantidades de billetes que se tengan, clasificándolos por su denominación, como se muestra abajo:

Punto de venta

Ciente: SYS Cliente de mostrador

Vendedor: SYS

DINTELSIS
www.dintelsis.com
 Usuario: SUP
 ESTACION01

Para el que mira sin ver, la tierra es tierra nomás. Nada le dice la pampa, ni el

Ayuda del punto de venta

Form1

BILLETES	MONEDAS	CENTAVOS
\$ 500 [2]	\$100 []	\$.050 []
\$ 200 [5]	\$ 20 []	\$ 0.20 [1]
\$ 100 [3]	\$ 10 []	\$ 0.10 [1]
\$ 50 []	\$ 5 [1]	
\$ 20 []	\$ 2 [1]	
	\$ 1 [1]	
Total \$ 2.308.30		

2005 Deja como pendiente la venta actual

parcial X Z2010 Corte total Z

cket) Convierte n factura Z2015 <devolución> Realiza el pago de la devolución

cciones (teléfono activo) Z2020 Arqueo de efectivo

el cajón de Z2025 Datos auxiliares del cliente

2020

Total MN \$

0.00

Y es así como la suma que aparece en el recuadro de *Total \$* debe coincidir con la suma de efectivo que nos ha arrojado nuestro corte.

COMO BORRAR TODAS LAS VENTAS REALIZADAS PARA EMPEZAR DESDE CERO.

Por: Antonio Píscil.

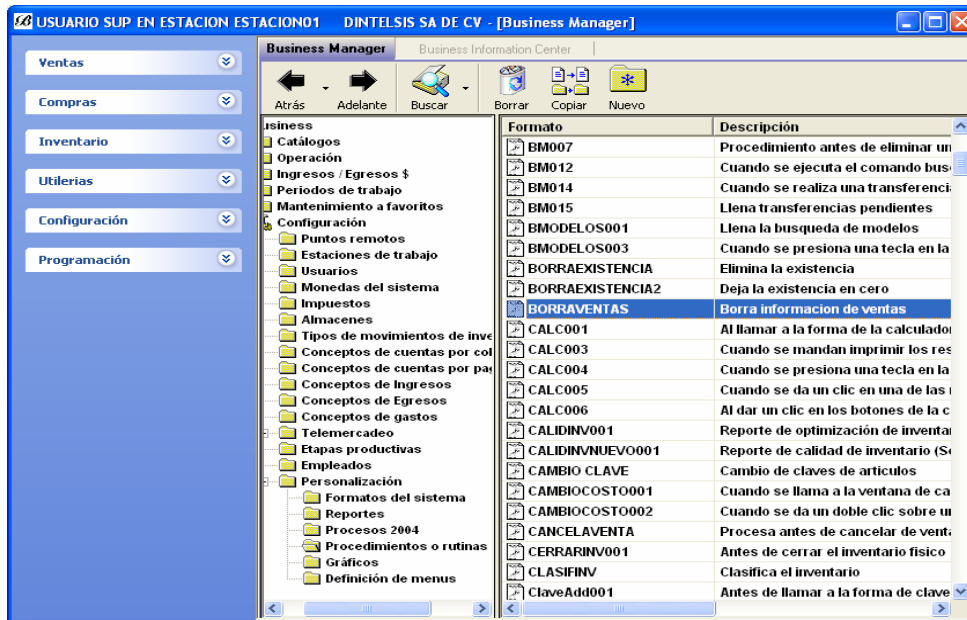
Existe un procedimiento en *MyBusiness POS* para borrar todas las ventas registradas que tengamos, tanto confirmadas como pendientes. Debemos de tener cuidado al ejecutarlo, ya que perderemos dicha información de forma irreversible.

El beneficio como usuario es cuando quiere empezar a vender desde cero, por ejemplo, al principio de año o período fiscal, o cuando hizo usted pruebas con el software y quiere ahora empezar a llevar sus ventas correctamente.

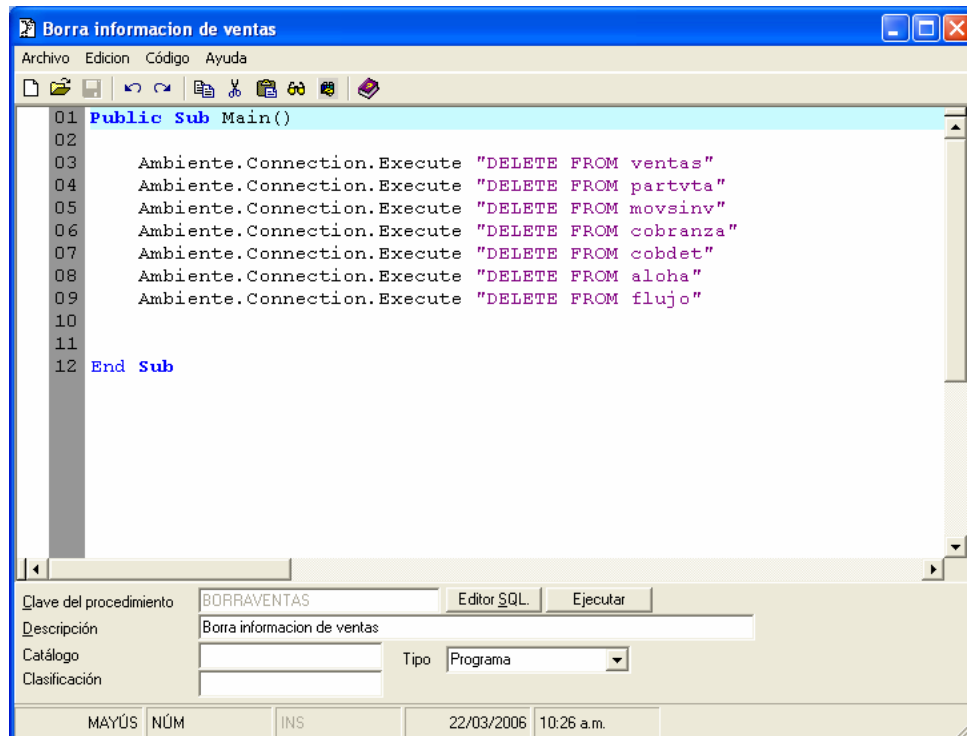
Nota Importante: Siempre es conveniente hacer un respaldo de la base de datos antes de ejecutar el procedimiento.

La forma de cómo ejecutar el proceso de borrado es la siguiente:

1. Ingrese al *Business Manager / Configuración / Personalización / Procedimientos o rutinas de usuario*.
2. Del lado derecho de la ventana busque el procedimiento BORRAVENTAS.



3. De doble clic sobre el procedimiento y le aparecerá:



4. De un clic sobre el botón *Ejecutar*.

5. Una vez finalizada esta operación cierre estas ventanas y entonces sus ventas habrán quedado en ceros para iniciar un nuevo periodo.

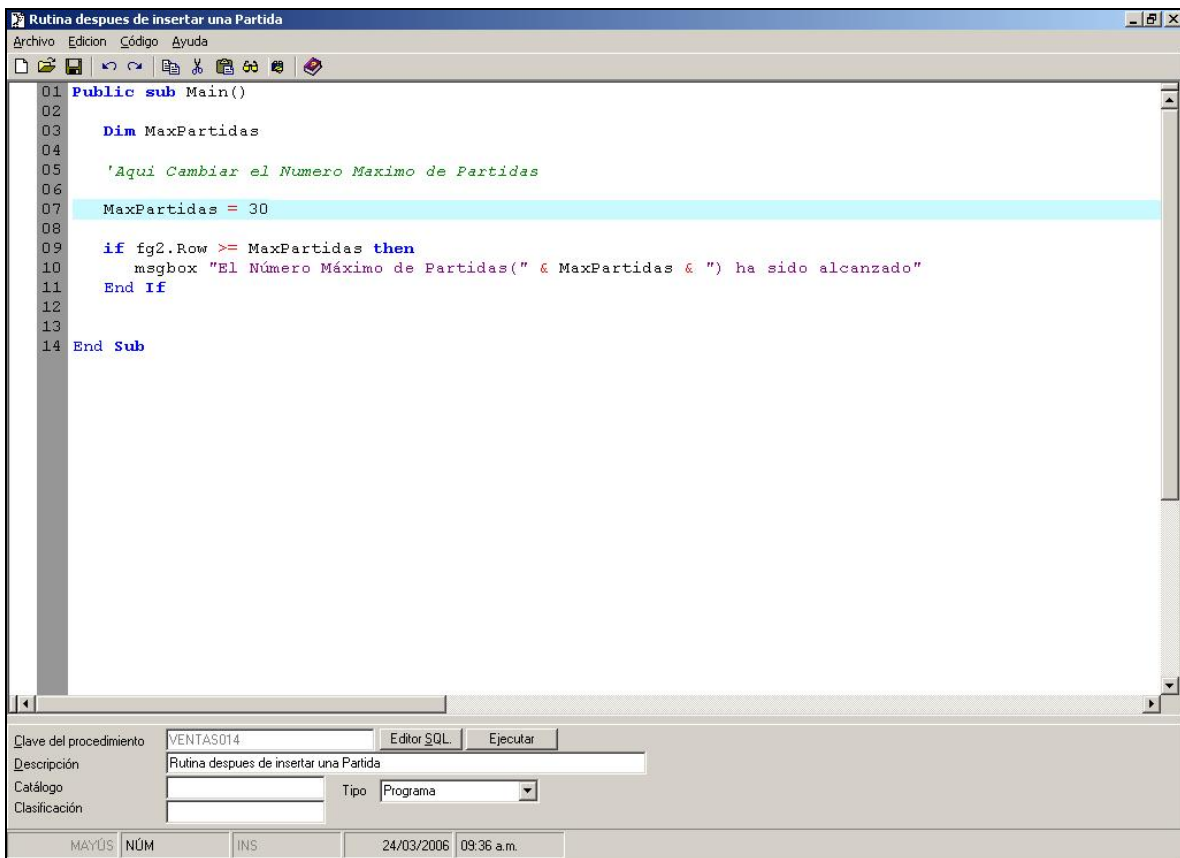
¿HA TENIDO LA NECESIDAD DE REALIZAR UNA FACTURA CON MAS DE TREINTA

PARTIDAS Y NO HA PODIDO?

Por: Miguel Angel Mejía.

Por omisión *MyBusiness POS* está configurado para aceptar treinta partidas como máximo en una factura. Para que usted pueda modificar esta situación siga estos sencillos pasos:

1. Ingrese a la herramienta *Business Manager*.
2. Seleccione la opción *Configuración / Personalización / Procedimientos o rutinas de usuario*.
3. Localice el procedimiento *VENTAS014* y pulse doble clic sobre él, abriéndose la siguiente ventana:



```
01 Public sub Main()
02
03     Dim MaxPartidas
04
05     'Aquí Cambiar el Numero Maximo de Partidas
06
07     MaxPartidas = 30
08
09     if fg2.Row >= MaxPartidas then
10         msgbox "El Número Máximo de Partidas(" & MaxPartidas & ") ha sido alcanzado"
11     End If
12
13
14 End Sub
```

Clave del procedimiento: VENTAS014 Editor SQL Ejecutar

Descripción: Rutina despues de insertar una Partida

Catálogo: Tipo: Programa

Clasificación:

MAYÚS NÚM INS 24/03/2006 09:36 a.m.

4. Modifique la línea 07 con la expresión "MaxPartidas = 30" cambiando el número 30 por el número de partidas deseado.
5. Y... guarde los cambios con la tecla <F2> (o con el Menú *Archivo*, opción *Salvar* o dar clic en el ícono *Salvar*).

NUEVA FORMA DE LIQUIDAR LAS CUENTAS POR COBRAR

Por: Rosa María Trevilla.

En la nueva versión *MyBusiness POS 2006 "Delta"* es muy fácil saldar las cuentas por cobrar de nuestros clientes. Se hace a través del icono *Cobro en caja* de la pestaña *Ventas* de la *Barra de Tareas*.



De un clic sobre el icono y le aparecerá la siguiente ventana:



En el recuadro de captura ingrese la clave del documento, seguido de <Enter>. A continuación presionamos la tecla <F5> para confirmar la cuenta y ¡Listo! Así de sencillo es.

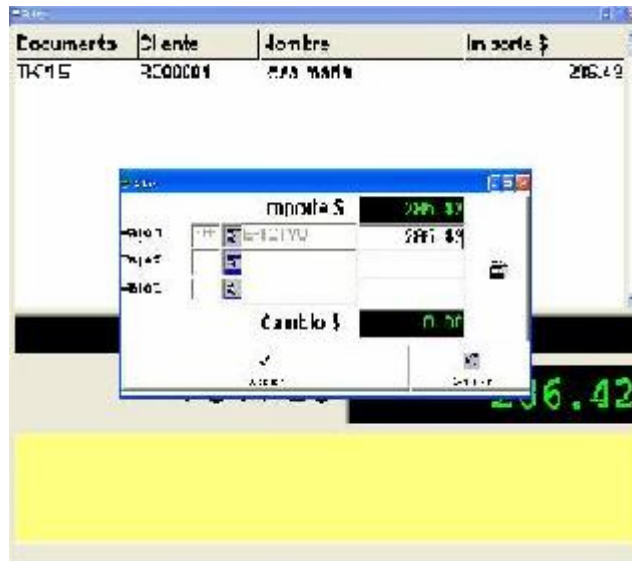
Ejemplo.

Si realizamos una venta a crédito y dimos como comprobante el ticket número 15, entonces la forma de capturar el documento será:

T15 seguido de un <Enter> para que se desplieguen las partidas de la venta.

Documento	Letra inicial	No. del documento
Ticket	T	1
Remisión	R	6
Factura	F	14

Cuando tengamos en pantalla las partidas de la venta presionamos la tecla <F5> para confirmar el cobro, seleccionamos el concepto de pago y <Aceptar>.



Recuerde: Esta aplicación sólo se utiliza para liquidar cuentas por cobrar, no para realizar pagos parciales.

EVENTOS RESTANTES PARA ESTE MES Y EL SIGUIENTE.

Marzo 2006

28-31: GUADALAJARA: Expo Antad 2006.

29: PUEBLA (Distribuidores): Presentación de productos con Barware

Abril 2006

04: VERACRUZ (Distribuidores): Road Show con Nimax

04: TEHUACAN (Usuarios, Distribuidores): ExpoAzerty 2006

05: OAXACA (Usuarios, Distribuidores): ExpoAzerty 2006

06: LEON (Distribuidores): Road Show con Nimax

06: GUADALAJARA (Distribuidores): Presentación de productos con Barware

07: COLIMA (Distribuidores): Presentación de productos con Barware

07-08: TOLUCA (Distribuidores, Usuarios): Curso de Programador Básico MyBusiness POS

20: CAMPECHE (Usuarios, Distribuidores): ExpoAzerty 2006

20-22: TOLUCA (Distribuidores, Usuarios): Curso de Programador Avanzado y Certificación

21: MERIDA (Usuarios, Distribuidores): ExpoAzerty 2006

26: CULIACAN (Usuarios, Distribuidores): ExpoAzerty 2006

27: GUADALAJARA (Usuarios, Distribuidores): ExpoAzerty 2006

27: MORELIA (Distribuidores): Presentación de productos con Barware

28: IRAPUATO (Distribuidores): Presentación de productos con Barware

28: COLIMA (Usuarios, Distribuidores): ExpoAzerty 2006

28-29: DF (Usuarios, Distribuidores): Curso de Usuario MyBusiness POS

Mas información la puede encontrar en la liga de Eventos en www.MyBusinessPOS.com, por email con MarthaGarcia@MyBusinessPOS.com o vía telefónica al 01(722)2740404 x 208.

Boletín "El Software de Punto de Venta" es un boletín electrónico de www.MyBusinessPOS.com y usted podrá recibirlo semanalmente a través de su cuenta de correo electrónico. Usted lo está recibiendo porque es uno de nuestros usuarios, distribuidores o mayoristas. También puede consultar otros números en la siguiente dirección <http://www.MyBusinessPOS.com/boletines.html>

Para cualquier inquietud o sugerencia escríbanos a Boletin@MyBusinessPOS.com

Para retirarse de esta lista sólo tiene que enviar un mensaje a Boletin@MyBusinessPOS.com, poniendo en Asunto la palabra "Eliminar"